

Methode: Pro-Contra-Debatte

Einzelheiten sind unterrichtsbezogen zu variieren!

Leitfach: Politik - Wirtschaft

Jahrgang: 10

| | |
|---|---|
| <p>Warum sollen die SuS diese Methode beherrschen?</p> | <p>Im Powi-Unterricht kommen politische, wirtschaftliche und gesellschaftliche Themen zur Sprache, die häufig sehr umstritten diskutiert werden. Da das friedliche und sachbezogene Austragen von Meinungsunterschieden zum Kernbestand der Demokratie gehört, soll dies auch im Unterricht eingeübt werden.</p> <p>Durch die Übernahme fremden Rollen und Positionen lernen wir, fremde Sichtweisen zu verstehen, uns mit ihnen auseinanderzusetzen und unsere eigene Position zu überdenken.</p> |
| <p>Wie soll diese Methode vermittelt werden?</p> <p><i>(Arbeitsschritte zum Erlernen und Anwenden der Methode)</i></p> | <ol style="list-style-type: none"> 1. Schritt: Vorbereitungen <ol style="list-style-type: none"> a) Festlegung der kontroversen Fragestellung b) Herstellung eines ersten Meinungsbildes c) Festlegung der Gruppen bzw. Rollen <ul style="list-style-type: none"> - Moderatorengruppe bereitet sich auf Gesprächsführung vor - Sachverständigengruppen, die sich materialgestützt auf die Darstellung/Verteidigung der zugewiesenen Position vorbereiten Anschließend werden Gruppensprecher benannt <p>Beobachtungsaufträge an die Zuschauer</p> 2. Schritt: Durchführung <ol style="list-style-type: none"> a) Herstellung einer geeigneten Sitzordnung b) Streitgespräch wird von Moderatoren eröffnet. Gruppensprecher geben kurze Statements ab Austausch der Argumente Zuschauer beobachten mit gezielten Arbeitsaufträgen 3. Schritt: Auswertung Eindrücke der Diskussionsteilnehmer und die Ergebnisse der Beobachter werden gesammelt und diskutiert. Eigene Urteile werden begründet und mehrperspektivisch reflektiert. |
| <p>Was sollen die SuS am Ende der E-Phase können?</p> | <p>Sie können einen kontroversen Sachverhalt mehrperspektivisch wahrnehmen und bewerten.</p> <p>Sie sind in der Lage, in Konflikten eigene Vorstellungen und Interessen gezielt zu artikulieren, um andere von der eigenen Position zu überzeugen. Sie beherrschen Fähigkeiten, Auseinandersetzungen sachbezogen, gewaltfrei und lösungsorientiert zu gestalten.</p> |

| | |
|--|--|
| | |
|--|--|